

Ведущий менеджер по дистрибуции ТВ контента

О компании

MSK-IX является одним из крупнейших европейских Internet Exchange по числу подключенных операторов и входит в ассоциацию международных сетей обмена трафиком – European Internet Exchange Association (Euro-IX).

Обязанности

- Подключение услуг по запросам клиентов (**телеканалы**).
- Привлечение новых клиентов и партнеров (телеканалы: Россия, СНГ).
- Консультирование клиентов по услугам.
- Подготовка коммерческих предложений.
- Проведение коммерческих переговоров.
- Согласование и заключение договоров.
- Сопровождение клиентов.
- Взаимодействие с подразделениями компании в целях реализации заказанных клиентами услуг.
- Контроль за исполнением договорных обязательств перед клиентами.
- Выполнение персональных планов.
- Формирование еженедельных отчетов.

Требования

- Опыт работы аккаунт-менеджером, продавцом, менеджером по продаже прав или менеджером по развитию бизнеса в областях Медиа, IT или телеком – не менее 3 лет.
- Коммуникабельность. Навыки проведения переговоров и деловой переписки.
- Понимание структуры и основных участников рынка ТВ и видео-контента -желательно.
- Понимание процессов дистрибуции прав на контент.
- Нацеленность на результат.
- Стрессоустойчивость.
- Высшее образование.

Условия

- **Белая стабильная конкурентная зарплата** (обсуждается индивидуально по квалификации).
- **График работы 5x2 (пн.-пт.)**, гибкий по началу/завершению рабочего дня (40 часов в неделю с 9:00/10:00).
- ДМС (мед. страхование).
- **Частичная оплата фитнеса**.
- Отсутствие дресс-кода, дружный коллектив профессионалов.
- Комфортный офис **м. Динамо**.
- **Возможность обучения и постоянного профессионального развития в компании-лидере отрасли.**

Уважаемые соискатели!

Просьба резюме направлять на hr@msk-ix.ru, a.saprykina@msk-ix.ru.

Контактный телефон
8-903-765-61-51

